

今天就来给大家细数一下，那些年，散户挖矿时走过的套路踩过的坑。



在之前的文中，写了萌新散户的挖矿攻略，简单提到了挖矿中的一些坑，今天就来细数一下，那些年，散户挖矿时走过的套路踩过的坑。

矿机坑

萌新们第一次挖矿，肯定是先买矿机。虽然矿机制造商网站上买矿机，最稳妥，但因为各种原因（比如官网价格较贵、市场好时经常无货），大家还是经常从其他渠道购买矿机。

当前的主要渠道有：专门的矿机网上商城，实体店、微信上的矿机贩。通过这些渠道买机器，基本上都是先打全款的，然后等待约定时间发货。

套路一：发货前让加钱。这个在微信上的矿机贩最容易用这招。记得几年前订过一批机器，13.5T的s9,后来他们跟我说，给换成了14T的，要每台加五百，虽然有点不爽，但因为已经拖了一个月了，还是认了。

套路二：发货不足。比如说，你定了200台，只给你发100台，虽然剩下的钱会退回来，但时间上损失了很多。更夸张的情况是，定了几百台，钱也全给了，过段时间，机器涨价了，直接告诉你厂家没货，把钱全退给你了。

套路三：发故障矿机。这点常见在二手矿机和二手配件买卖中，买回来的产品的质量，全靠对方良心。

套路四：直接就是诈骗了，全款打过去，人直接消失了。记得18年初，安徽那边有一个矿机诈骗案件，案值应该超过千万，不少人和矿机商被骗，我朋友也在这次事件中受到了一定的损失。

上述套路，在牛市中发生的次数多，概率大，因为那时候市场活跃，太多的人争相买矿机，导致卖家掌握主动权，也引来了很多骗子。

矿场坑

萌新买了矿机，要找矿场来托管，但一个合适的矿场，并不是太容易找。专业的矿场，门槛比较高，基本要一两千台起托。门槛低的矿场，可能并不够专业。

套路一：难通的电。一些新矿场，在建设阶段就开始拉托管客户。你去考察的时候，会发现，基建基本都完成了，就差通电了。矿场跟你表示，一个月就能通电。一个月后，你拉着机器赶到，发现还没有通电，然后矿场跟你说三五天就通了。就这样，三五天又三五天，有时候能拖一个月。并不是矿场不想通电，而是通电不光要基建完成，还需要一些手续，手续办不完，很难通电，但他们不管，先拉来客户再说。对挖矿来说，机器限制每一天都是损失，一个月算下来，要哭了。

套路二：请君入瓮。有的矿场，刚开始谈的时候，给你一个比较低的价。等你跑了一段时间，就摊牌了，找各种理由涨价，这时候，你机器已经上架跑了，如果再重新找矿场，时间成本和人力成本，还有停机成本，加起来很大，不得不先捏鼻子认了。

套路三：瞒天过海。很多托管的散户，并不会驻扎在矿场，而是由矿场代为管理。这就为矿场做小手段提供了机会。举个例子，有的时候，矿场会通知你，矿场要停电一两天，电站维护，其实是把你机器切到他们账户挖矿了，你也没办法真的去矿场查证。

以上，就是本人见过的挖矿中的一些坑，大家有知道的，欢迎补充。

上面说的这些坑，其实如果是体量足够大，是完全可以避开的，比如你要买很多机器，那直接跟矿机制造商谈，有优惠又安全。找个大型的有口碑的矿场托管，也省心省力。体量大了，都好说。

所以，如果你体量不够大，比如，只准备搞百八十台机器，同时，又没有熟悉的矿场，真心不建议自己购买矿机挖矿，劳心劳力，投入与产出不成正比。

