



Ethereum Miner Revenue (Monthly)



去年6月后，矿工收入增速加快

与矿工收入同创记录的指标还有以太坊的链上交易量和活跃地址数，数据显示，5月，ETH链上交易量达4500万余次，较上月增长了7%，同比去年5月增加了69%；网络活跃地址数为2000多万个，较上月增加了14.6%，是去年同期的一倍有余。

以太坊5月多指标创新记录，既与ETH的价格在当月攀上历史新高有关，也与后来突然而至的崩盘相关，特别是矿工收入的链上交易费部分，在5月12日ETH高价之日和5月19日暴跌之日，交易费都站上了矿工日收入的高点。

时间	ETH月收盘价 (美元)	总收入 (亿美元)	挖矿奖励收入		链上交易费收入	
			价值 (亿美元)	占比总收入	价值 (亿美元)	占比总收入
2020年6月	225	1.1	0.9	81.81%	0.2	18.19%
2020年7月	346	1.4	1.1	78.57%	0.3	24.43%
2020年8月	433	2.8	1.7	60.71%	1.1	39.29%
2020年9月	359	3.2	1.5	46.87%	1.7	53.13%
2020年10月	386	2.1	1.5	71.42%	0.6	28.58%
2020年11月	616	2.6	2	76.92%	0.6	23.08%
2020年12月	736	3.7	2.6	70.27%	1.1	29.73%
2021年1月	1312	8.2	5	60.97%	3.2	39.03%
2021年2月	1419	13.7	6.4	46.71%	7.3	53.29%
2021年3月	1919	13.8	7.3	52.89%	6.5	47.11%
2021年4月	2771	16.5	9.3	56.36%	7.2	43.64%
2021年5月	2706	23.5	13.2	56.17%	10.3	43.83%

ETH矿工12个月的收入结构变化

2020年6月，矿工的1.1亿美元总收入中，挖矿奖励为0.9亿美元，链上交易费收入为0.2亿美元，仅占总收入的18.19%。到了今年5月，矿工23.5亿美元的收入中，挖矿奖励占总收入的56.17%，交易费收入已经达到了43.83%。

一年时间内，矿工的挖矿奖励收入占比整体呈现逐渐下降的趋势，而交易费收入占比上升，且增幅更高。最近6个月时间，挖矿奖励总收入较前半年增加了403%；交易费收入的前6个月总额为4.5亿美元，接下来的6个月后，这部分收入总额已经增加至35.6亿美元，半年增幅在691%。

这样的增幅，足见链上生态活跃对矿工收入的重要性。但链上手续费的高企肥了以太坊矿工，对网络的使用者来说却不是个健康的态势，拥堵和高费用带来的使用成本终究出在「羊身上」，这只羊既包括DeFi的用户，也包括链上应用。

费用结构正是以太坊在7月伦敦升级中执行EIP-1559提案的原因之一。

该提案直接针对网络交易费设计了定价机制，将费用结构分为基础费用和小费。其中，矿工不会得到基础费用，这部分费用将会销毁；来自用户定价打赏的小费则属于矿工。

这样的设计无疑减少矿工的网路手续费收入。但同时，EIP-1559规定，当每区块容量超过目标Gas的使用量时，基本费用会在接下来的区块增加；反之，则下降。这样就让Gas费根据网络的需求情况而调整。对于用户来说，根据网络情况选择打赏手续费，无疑比当前忽高忽高、不可预测的交易费更灵活。

EIP-1559调整了网络的费用结构，销毁式的通缩有利于ETH的价值捕获，但也看得出，网络的总容量和出块时间并不会发生改变，这意味着网络拥堵、低效的问题无法根治。

从PoW转向PoS的以太坊2.0，或是终极解决方案，但真正落地仍需良久。好在，一系列的Layer2过渡方案正在崛起。对于以太坊矿工来说，手续费收入将比显卡挖矿奖励来的更长久，毕竟，PoW机制的以太坊链哪怕不是停在今年年底，也将在未来不可避免消失。