

疫情这几年，很多不起眼的生意，投入得不多，但是赚的钱却真的不少，比打工起码强点吧

一，年轻人的后备箱文化值得推广，他(她)们很多都是白天有工作，利用早晨和晚上的休息时间出来赚钱。打开后备箱，卖鲜花的，卖饰品的，卖奶茶冰粉果饮的，卖自己画的画，卖手工小吃的,卖书的,卖衣服的....什么都有。

一对小夫妻坦言，他俩白天上班，晚上出来做后备箱生意，一个月大概能挣五六千，代价就是牺牲了晚上的业余时间，一般三个小时,九点钟收拾东西回家。

当然，这首先得有个能开后备箱的车，如果没有那只能放弃这个。毕竟为了做个小生意先买个车不划算！

三，随着这几年疫情的发展，不爱出门的人越来越多，小区团购成了热宠。就拿我们小区为例，真的做团长的人越来越多，大家都拿着自己拿手的方面来做，比如卖馄饨的卖甜酒的卖鱼的卖玉米的，当然有些人的人脉比较广货源比较多自己和家人也勤快能忙得过来，那就什么团都开，这样挣得也很多。比如我家隔壁就是一个团长，她说螺蛳粉开团9元挣3元，一次有50包以上，那一天就有150了，牛肉丸一包9.9/250g，一包挣2元，一次开团也会有50包以上，如果品种多了更是挣钱，我看到一个隔壁小区的妞，自己有交通银行的工作，还在兼职开团，请了两个妞来帮忙，一个就负责开团一个就负责送货，她自己则负责联系供货商。

做团长真的就不需要什么设备了，只要有货源，可以先在别人的群里开团，慢慢积累人脉和商家，可以自己建群开团，都是很好的。

现在钱难挣，年轻人的思想在改变，不再把面子放第一位了，毕竟里子更重要，赚钱大于天，有了钱，才会有面子。